

Für unser Stammhaus in Lüneburg suchen wir kurzfristig einen qualifizierten

## Ingenieur oder Techniker im Vertrieb (m/w)



### Die IRIS GmbH:

Wir sind ein vertriebsorientiertes Ingenieurunternehmen für innovative, industrielle Messtechnik mit Sitz in Lüneburg und Wülfrath (bei Düsseldorf). Seit mehr als 15 Jahren sind wir ein flexibler und verlässlicher Partner für Kunden in nahezu allen Bereichen der Instandhaltung, Prozessautomation, Qualitätssicherung und Anlagentechnik. Als unabhängiges Dienstleistungsunternehmen schließen wir die Lücke zwischen den Standardprodukten namhafter, mittelständischer Hersteller und den individuellen Anforderungen unserer Kunden durch kompetente technische Beratung. Unsere Stärken liegen in der Erarbeitung praxisgerechter Lösungskonzepte, der professionellen Abwicklung schlüsselfertiger Projekte, der Lieferung individuell konfektionierter Kleinserien sowie in der Inbetriebnahme, Schulung und Wartung von Anlagen und Systemen

### IRIS GMBH

Frau Kirsten Köhn  
Arenskule 9  
21339 Lüneburg  
Tel: 04131 / 2419-0  
Fax: 04131 / 2419-50

[k.koehn@iris-gmbh.com](mailto:k.koehn@iris-gmbh.com)  
[www.iris-gmbh.com](http://www.iris-gmbh.com)

### Das Aufgabengebiet:

Sie sind zuständig für die technische Beratung unserer Kunden und die kompetente Koordination von Projektaufträgen. Nach intensiver Einarbeitung übernehmen Sie den Aufbau und die Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen in einem eigenen Vertriebsgebiet. Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die kompetente Beantwortung von Anfragen und die persönliche Beratung unserer Kunden. Zudem gehören Projektierungen, Verhandlungsführungen bis zum Vertragsabschluss sowie die Durchführung von Messdienstleistung, Inbetriebnahmen und Schulungen zu Ihrem Aufgabengebiet. Unser erfahrenes Innendienstteam unterstützt Sie bei Ihrer Tätigkeit. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Position in einem dynamischen Team mit viel Eigenverantwortung und exzellenten Perspektiven.

### Ihr Profil:

Sie haben ein technisches Studium (Ing./W-Ing.) oder eine vergleichbare technische Ausbildung absolviert. Idealerweise haben Sie erste Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Investitionsgütern gesammelt und verfügen über Kenntnisse auf dem Gebiet der Mess- und Regeltechnik (Infrarot-, Schwingungs- und/oder Durchflussmesstechnik von Vorteil). Kontaktstärke und Kundenorientierung zeichnen Sie ebenso aus wie Ihr Verhandlungsgeschick und Ihre zielorientierte Arbeitsweise. Sie arbeiten gerne selbständig und im Team und verfügen über gute Präsentations-, MS Office- und Englischkenntnisse.

Interessiert? Dann würden wir Sie gerne kennen lernen! Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - gerne auch per E-Mail - unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins